

УДК 330.341

Г. І. Тивоненко

старший викладач

Енергодарський інститут державного та муніципального управління ім. Р. Г. Хеноха
"Класичного приватного університету"**АНАЛІЗ ВАРТОСТІ ВЕЛИЧИНИ ВИРОБНИЧОГО ПОТЕНЦІАЛУ
ТА ТЕНДЕНЦІЇ ЙОГО ЗМІНИ**

У статті запропоновано складові виробничого потенціалу промислового підприємства, а саме інформація, промислово-виробничий персонал, основні виробничі фонди, енергетичні ресурси та технологія, за допомогою яких можна провести аналіз величини вартості виробничого потенціалу, що дає змогу встановити його тенденції зміни.

Ключові слова: вартість, чистий прибуток, виробничий потенціал, інформація, промислово-виробничий персонал, основні виробничі фонди, енергетичні ресурси та технологія.

I. Вступ

Стосовно економіки в контексті соціально-економічних систем, до яких належить будь-яке підприємство, потенціал є сукупністю ресурсів матеріальних, трудових, фінансових, організаційних, інформаційних та ін.

Ідентифікуючи наявність ресурсів із поняттям "потенціал", вирізняємо трудовий, технічний, організаційний, майновий, фінансовий та інші потенціали, які визначають здатність підприємства досягати поставлених перед ним цілей. Наявність будь-якого виду потенціалу і його використання визначає тією чи іншою мірою результат діяльності підприємства.

Основне значення виробничого потенціалу підприємства полягає у створенні нових вартостей, а його елементи повинні цілеспрямовано адаптуватися до вимог продукції, що виготовляється. Це своє призначення він зможе виконати, якщо набута ним речова натуральна форма та кількісне співвідношення його складових зроблять здатним функціонувати як вартість, що створює вартість і додаткову вартість. Тобто, коли склад і характеристики елементів виробничого потенціалу відповідають і визначаються параметрами продукції, що виготовляється.

У такому разі всі елементи виробничого потенціалу слугують одній спільній меті, що стоїть перед підприємством. Але саме те, що і місце, і функції кожного елемента визначаються вимогами до сукупності елементів загалом, і характеризує його впорядкованість. З іншого боку, виконання сукупністю елементів загального для виробничого потенціалу завдання означає, що вони взаємопов'язані та взаємодіють між собою.

Виробничий потенціал підприємства є матеріальною передумовою прогресу науково-технічного прогресу. Між ними існує взаємозв'язок: чим вищий техніко-економічний рівень елементів потенціалу та міра їх

використання, тим потужніша база (матеріально-технічна) науково-технічного прогресу, тим ширші горизонти впровадження його досягнень, більше можливостей для вдосконалення і збільшення розмірів елементів виробничого потенціалу промислового підприємства. Вони взаємно вдосконалюють і розвивають один одного.

Значну увагу приділено формуванню вартості та аналізу виробничого потенціалу в працях українських і зарубіжних учених, таких як: Т. Б. Бердникова [1], Б. Р. Гареев [2], Р. О. Толпежніков [3], Д. Хан, Х. Хунгенберг [6] та ін.

II. Постановка завдання

Мета статті – встановити складові виробничого потенціалу промислового підприємства, провести аналіз вартості виробничого потенціалу та відобразити тенденції його зміни на промисловому підприємстві.

III. Результати

У найзагальнішому вигляді елементами виробничого потенціалу підприємства можна вважати всі ресурси, які якимось пов'язані з функціонуванням і розвитком підприємства. Вибір найважливіших з величезної їх кількості є дуже складною проблемою, про що свідчить безліч думок про склад виробничого потенціалу. Головна складність аналізу складу виробничого потенціалу підприємства полягає в тому, що всі його елементи функціонують одночасно. Отже, закономірності розвитку потенціалу можна розкрити не як окремо взяті закономірності розвитку її складових, а тільки як їх поєднання. Тобто очевидною стає марність спроб виявлення ролі кожного елемента виробництва окремо.

Структуру виробничого потенціалу можна подати таким чином [1]:

- інформація;
- промислово-виробничий персонал;
- основні виробничі фонди;
- енергетичні ресурси;
- технологія.

Інформація. У сучасних умовах швидко підвищується роль інформації – специфічного ресурсу епохи науково-технічної революції. Знання стають найціннішим життєвим продуктом. Інформація – необхідна умова й елемент будь-якої виробничої діяльності, яка за своєю значущістю все більше прирівнюється до енергетичних і сировинних ресурсів та використовується для заміщення живої праці, сировини й енергії [5].

Крім того, існують і такі форми інформації, як результати наукових розробок у галузі організації виробництва, праці й управління, дані із вивчення ринку збуту, програм управління машин та устаткування тощо. Інформація повною мірою відповідає ознакам елемента виробничого потенціалу. Вона найефективніше заміщує промислово-виробничий персонал, великим є ефект заміщення щодо основних фондів, дає змогу економити й інші ресурси. У самій господарській ланці як результат дії його служб, а також від інших спеціалізованих організацій, з'являється значна частина ресурсів у вигляді інформації. При цьому її форми, види, структура та зміст цілком визначаються масштабами, видом діяльності, складністю та рівнем розвитку підприємства. Тому можна стверджувати, що інформація відтворюється всередині господарської системи [3].

Враховуючи зазначені моменти, подальше вивчення обліково-аналітичних показників інформаційних ресурсів, які формуються в системі планово-контрольних розрахунків бюджетування, проведемо в розрізі форм фінансової звітності, що застосовуються в обліку. При цьому зазначимо, що не всі найважливіші види показників, які характеризують результативність діяльності підприємства, знаходять відображення в існуючих формах фінансової звітності. Цей факт зумовлений необхідністю запропонувати власну інтегральну форму для планово-контрольних розрахунків.

Інше ключове питання, що видається необхідним розглядати в межах цього дослідження, – визначення інтегрального показника, що відобразить величину інформаційної складової виробничого потенціалу. Це дослідження буде ґрунтуватись на вихідних позиціях німецьких учених Д. Хана та Х. Хунгенберга [6], визначених як інтегральні цілеорієнтовані критерії ліквідності (залишки грошових коштів на кінець періоду – $Z_{к.п.}$) та результат (чистий прибуток звичайної діяльності – $ЧП_{звич.д.}$).

Разом з балансом не менш цінним джерелом інформаційного забезпечення управління ліквідністю підприємства є бюджет руху грошових коштів, який може бути аналогічним звіту про рух грошових коштів.

У цьому звіті всі операції підприємства поділяють на три види діяльності: операцій-

на діяльність; інвестиційна діяльність; фінансова діяльність.

У межах розділів операції з ліквідністю зводяться в агреговані статті нарахування та виплат грошових коштів. На основі статей розраховують чисті грошові активи за кожним видом діяльності. У підсумковому розділі форми їх величину узагальнюють у показнику чистої зміни грошових коштів і на його основі розраховують залишок грошових активів на кінець розрахункового періоду. Розрахунки можна подати таким чином:

$$ЧГА = \text{Нарахування за період} - \text{Виплати за період}, \quad (1)$$

де ЧГА – чисті грошові активи, тис. грн.

$$ЧГА = ЧГА_{\text{операц.д.}} + ЧГА_{\text{інвестиц.д.}} + ЧГА_{\text{фін.д.}}, \quad (2)$$

де ЧГА – чисті грошові активи, тис. грн.

Залишки грошових активів на кінець періоду можна розрахувати за формулою:

$$Z_{к.п.} = Z_{п.п.} + ЧГА, \quad (3)$$

де $Z_{к.п.}$, $Z_{п.п.}$ – відповідно залишки грошових активів на кінець періоду та початок періоду [3].

Таким чином, спираючись на ретроспективні дані, можна об'єктивно оцінити здатність підприємства генерувати грошові активи понад обсяг зобов'язань, що виникають. Додатково цінним виступає бюджет руху грошових коштів тим, що він зводиться до перспективної оцінки генерування чистих грошових засобів, а також як наслідок платіжного календаря, заявок на витрати грошових засобів, бюджетних лімітів, казначейських функцій бюджетних коштів, що дає змогу управляти ліквідністю, при необхідності як зниження, так і доповнення запасів платіжних засобів підприємства.

Отже, можна узагальнити думку, ідентифікуючи ліквідність із визначеним резервом платіжних засобів та іншими, що легко реалізуються в короткостроковому періоді, активами, встановленими з метою безпеки існування підприємства. Планово-контрольні розрахунки в цьому випадку доповнюються такою нерівністю:

$$Z_{к.п.} \geq P_{\text{ліквідності}}, \quad (4)$$

де $P_{\text{ліквідності}}$ – резерв ліквідності підприємства, тис. грн.

Наступною складовою грошового визначення інформації є результат, найпоширенішим показником якого є прибуток. У діючій практиці широко використовують виробничий показник – чистий прибуток звичайної діяльності, розрахунок якого полягає в тому, що з прибутку віднімається податок на прибуток у тій частині, що зумовлена звичайною діяльністю:

$$ЧП_{звич. \delta} = П_{звич. \delta} \times (1 - СП), \quad (5)$$

де $ЧП_{звич. \delta}$ – чистий прибуток звичайної діяльності, тис. грн;

$П_{звич. \delta}$ – прибуток звичайної діяльності, тис. грн;

$СП$ – ставка податку на прибуток, коефіцієнт.

Отже, інтеграційний показник інформаційного ресурсу виробничого потенціалу матиме вигляд [2; 3; 5]:

$$I_{інформація} = З_{к. п} + ЧП_{звич. \delta}. \quad (6)$$

Відобразимо розрахунок зазначеного показника ПАТ “Запорізького механічного заводу” в табл. 1.

Таблиця 1

**Економічне визначення інформаційного ресурсу
ПАТ “Запорізький механічний завод”, тис. грн**

Показники	2012	2013	Відхилення	
			абсол., +, –	відносне, %
Чистий рух коштів від операційної діяльності	13242	700	-12542	-94,7
Чистий рух коштів від інвестиційної діяльності	-9733	-3314	6419	-65,95
Чистий рух коштів від фінансової діяльності	0	0	0	-
Чистий рух коштів за звітний період	3509	-2164	-5673	-161,7
Залишок коштів на початок року	1315	4824	3509	266,8
Залишок коштів на кінець року	4824	2210	-2164	-54,2
Чистий прибуток звичайної діяльності	-4063	2776	6839	-168,3
Вартість інформаційного ресурсу виробничого потенціалу	716	4986	4270	596,4

Володіння інформацією регулює функціонування процесу виробництва, сприяє підвищенню продуктивності живої праці, ефективності використання предметів праці й енергетичних ресурсів, допомагає підвищити рівень і ефективність технологій. Інформація в промисловому виробництві використовується у вигляді результатів наукових розробок з удосконалення основних фондів і предметів праці, навичок і знань виробничого персоналу. Вартість інформаційного потенціалу ПАТ “Запорізький механічний завод” збільшилась майже в 6 разів (на 596,54%), основною причиною зростання став вихід підприємства зі збиткового стану, незважаючи на те, що залишок коштів на кінець звітного періоду зменшився на 54,2%.

Промислово-виробничий персонал. Робоча сила у виробничому процесі історично посідала основне місце, бо є першою продуктивною силою. Від якості й кількості персоналу безпосередньо залежить продуктивна здатність господарської ланки. Підприємства самостійно визначають потребу в трудових ресурсах, їх структурі та кваліфікаційному складі. Темпи вивільнення трудових ресурсів визначаються досконалістю організації виробництва, праці й управління, рівнем професійних знань і досвідом.

Вартісне вимірювання промислово-виробничого персоналу можна здійснити лише непрямо взявши заробітну плату як грошову оцінку вартості праці. Але вона не враховує якісних характеристик живої праці (складність, навички, таланти), а лише кількісну сторону живої праці. Крім того, у вартість промислово-виробничого персоналу повинні включатися витрати, пов'язані з навчанням промислово-виробничого персоналу, перепідготовкою та підвищенням кваліфікації [4; 5].

Вартість промислово-виробничого персоналу визначається за формулою:

$$ПВП = \Phi_{з. п} + V_{навчання} + V_{перепідготовка} + V_{кваліфікації}, \quad (7)$$

де $\Phi_{з. п}$ – фонд заробітної плати промислово-виробничого персоналу;

$V_{навчання}$ – витрати на навчання кадрів ПВП;

$V_{перепідготовка}$ – витрати, пов'язані з перепідготовкою ПВП;

$V_{кваліфікації}$ – витрати з підвищення кваліфікації ПВП.

Тенденції зміни промислово-виробничого персоналу як складової виробничого потенціалу відобразимо в табл. 2.

Таблиця 2

**Вартість промислово-виробничого персоналу виробничого потенціалу
ПАТ “Запорізького механічного заводу” та тенденції його зміни, тис. грн**

Показники	2012	2013	Відхилення	
			абсол., +, –	відносне, %
Фонд оплати праці промислово-виробничого персоналу	5068,2	7024,6	1956,4	38,6
Витрати на навчання кадрів	153,4	142,5	-10,9	-7,1
Витрати, пов'язані з їх перепідготовкою	208,9	187,6	-21,3	-10,2
Витрати з підвищення кваліфікації ПВП	64,7	95,7	31,0	47,9
Вартість промислово-виробничого персоналу виробничого потенціалу	5495,2	7450,4	1955,2	35,6

Кадрова програма спрямована на забезпечення рівня кваліфікації працівників операційним потребам: навчання та тренінги з

персоналом проводяться менеджментом підприємства. З таблиці видно, що вартість промислово-виробничого персоналу вироб-

ничого потенціалу ПАТ “Запорізький механічний завод” на момент звітного року становить 7024,6 тис. грн. Такий показник має тенденцію зміни в позитивну сторону, адже він зріс на 38,6% (це на 1956,4 тис. грн). Позитивним фактором є збільшення витрат з підвищення кваліфікації промислово-виробничого персоналу на 47,9%, це говорить про те, що це підприємство вкладає кошти в своїх працівників.

Основні виробничі фонди. Для визначення вартості основних виробничих фондів як елемента потенціалу слід брати середньорічну вартість лише його основних промислово-виробничих фондів (оскільки не-

промислові не пов'язані з процесом виробництва й узагалі можуть не належати до підприємства) (табл. 3) [4; 5]. Для підтримки основних фондів у працездатному стані проводять поточні та капітальні ремонти з метою їх модернізації. Витрати на модернізацію збільшують вартість основних виробничих фондів, і тоді їх вартість становитиме:

$$ОВФ = ОВФ_{\text{балансова}} + В_{\text{м. ф.}}, \quad (8)$$

де $ОВФ_{\text{балансова}}$ – середньорічна балансова вартість основних виробничих фондів;

$В_{\text{м. ф.}}$ – витрати на модернізацію основних виробничих фондів.

Таблиця 3

**Аналіз вартості основних виробничих фондів виробничого потенціалу
ПАТ “Запорізький механічний завод”, тис. грн**

Показники	2012	2013	Відхилення	
			абсол., +, –	відн., %
Середньорічна балансова вартість основних промислово-виробничих фондів	92531,0	89795,0	-2736,0	-3,0
Витрати на модернізацію основних виробничих фондів	269,4	27,4	-242,0	-89,8
<i>Середньорічна вартість основних виробничих фондів виробничого потенціалу</i>	<i>92800,4</i>	<i>89822,4</i>	<i>-2978,0</i>	<i>-3,2</i>

Середньорічна вартість основних виробничих фондів виробничого потенціалу підприємства у звітному році зменшилась на 3,2% за рахунок значного скорочення витрат на модернізацію основних виробничих фондів на 89,8%.

Енергетичні ресурси. Деякі дослідники енергію вважають своєрідним елементом засобів виробництва. Енергія легко трансформується з одного виду в інший, тому співвідношення якісних характеристик виду виготовленої продукції та елементів виробничого процесу забезпечується всередині виробничої ланки. Енергія певною мірою взаємозамінна з іншими елементами виробничого потенціалу: загалом споживання електроенергії

в матеріальному виробництві обернено пропорційно до витрат робочої сили.

Визначення вартості енергетичних ресурсів пов'язане з обліком первинних енергосілів, тобто тих, які надходять зі сторони і на придбання яких витрачаються кошти [5].

Витрати на електроенергію для потреб виробництва розраховують за формулою:

$$E = V_{\text{електроенергії}} \times Q, \quad (9)$$

де $V_{\text{електроенергії}}$ – вартість спожитої обладнанням електроенергії;

Q – кількість спожитої обладнанням електроенергії, кВт/год.

Витрати на електроенергію для потреб виробництва ПАТ “Запорізького механічного заводу” відобразимо в табл. 4.

Таблиця 4

**Витрати на електроенергію для потреб виробництва
ПАТ “Запорізького механічного заводу”**

Показники	2012	2013	Відхилення	
			абсол., +, –	відн., %
Середньогодинна вартість спожитої обладнанням електроенергії (тризонні тарифи, I класу напруги), коп/кВт/год (без ПДВ)	74,65	82,46	7,81	10,5
Кількість спожитої обладнанням електроенергії, млн кВт/год.	1495,1	1801,0	305,9	20,5
<i>Вартість електроенергії виробничого потенціалу, тис. грн</i>	<i>11 160,9</i>	<i>14 851,0</i>	<i>3690,1</i>	<i>33,1</i>

Така структурна частина виробничого потенціалу, як вартість електроенергії підприємства, збільшилась на 33,1%. Підвищення пов'язане з підвищенням вартості спожитої електроенергії на 10,5% та кількості спожитої енергії на 20,5%.

Технологія. Розвиток продуктивних сил характеризується радикальними змінами не лише знарядь праці, але і методів виробництва, тобто технології виготовлення продукції. Це та ланка виробничого процесу, в якій, насамперед, реалізуються

нові наукові відкриття та технічні рішення. Технологія не є речовим елементом виробництва й завжди матеріалізується в тій або іншій системі засобів праці. Проте вона визначає форми зв'язку особистих і речових елементів виробництва, а також усі просторові та тимчасові зв'язки між речовими елементами і стадіями виробництва. Тому технологія є одним з найважливіших елементів виробничого потенціалу [4; 5]. Її необхідно враховувати як технологічний ресурс підприємства, зокрема вартість

сировини та амортизаційні відрахування.
Вартість технології виготовлення продукції

та тенденції їх зміни відобразимо в
табл. 5.

Таблиця 5

**Вартість технології виготовлення продукції виробничого потенціалу
та тенденції їх зміни ПАТ “Запорізького механічного заводу”, тис. грн**

Показники	2012	2013	Відхилення	
			абсол., +, –	відносне, %
Вартість матеріальних витрат підприємства	20319,0	16478,0	-3841,0	-18,9
Амортизаційні відрахування підприємства	2207,0	1843,0	-364,0	-16,5
<i>Вартість технології виготовлення продукції виробничого потенціалу</i>	<i>22 526,0</i>	<i>18 321,0</i>	<i>-4205,0</i>	<i>-18,7</i>

Напрямок технологічної бази підприємства залежить від рівня організації й управління, наявності досвіду та традицій трудового колективу, його сприйнятливості до досягнень науково-технічного прогресу. Загалом вартість технологій виготовлення продукції виробничого потенціалу ПАТ “Запорізький механічний завод” за 2013 р. становить 18 321,0 тис. грн, а отже, можна зробити висновок про її змен-

шення на 18,7% за рахунок зменшення вартості таких складових, як матеріальні витрати підприємства, на 18,9%, а також амортизаційних відрахувань на 16,5%.

У табл. 6 відобразимо зведені дані щодо визначення вартості виробничого потенціалу на прикладі ПАТ “Запорізький механічний завод”, а також покажемо тенденції його зміни.

Таблиця 6

**Вартість виробничого потенціалу ПАТ “Запорізький механічний завод”
та тенденції його зміни, тис. грн**

Показники	2012 р.	2013 р.	Відхилення	
			абсол., +, –	відн., %
Вартість інформаційного ресурсу виробничого потенціалу	716,0	4986,0	4270,0	596,4
Вартість промислово-виробничого персоналу виробничого потенціалу	5495,2	7450,4	1955,2	35,6
Середньорічна вартість основних виробничих фондів виробничого потенціалу	92800,4	89822,4	-2978,0	-3,2
Вартість електроенергії виробничого потенціалу	11 160,9	14 851,0	3690,1	33,1
Вартість технології виготовлення продукції виробничого потенціалу	22 526,0	18 321,0	-4205,0	-18,7
<i>Вартість виробничого потенціалу підприємства</i>	<i>132 698,5</i>	<i>135 430,8</i>	<i>2 732,2</i>	<i>2,1</i>

За даними таблиці зробимо висновок про збільшення вартості виробничого потенціалу ПАТ “Запорізький механічний завод” на 2,1% (це більше на 2 732,2 тис. грн) порівняно з попереднім роком, за рахунок збільшення вартості інформаційного ресурсу майже в 6 разів; вартості промислово-виробничого персоналу на 35,6%; вартості електроенергії на 33,1%. Проте спостерігається зменшення вартості основних виробничих фондів на 3,2% та, відповідно, вартості технології виробництва на 18,7%.

IV. Висновки

Запропоновані складові виробничого потенціалу промислового підприємства, а саме: інформація, промислово-виробничий персонал, промислово-виробничі фонди, енергія та технологія дають змогу встановити й проаналізувати загальну вартість виробничого потенціалу підприємства, що є необхідним етапом прийняття управлінських рішень щодо ефективного використання всіх ресурсів підприємства та залучення інвестиційних джерел. Методичний підхід щодо визначення вартості виробничого потенціалу підприємства є одним із важливих кроків узагальнення інтеграційного показника економічної ефективності роботи підприємства.

Список використаної літератури

- Бердникова Т. Б. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия : учеб. пособие. / Т. Б. Бердникова. – Москва : ИНФРА, 2002. – 215 с.
- Гареев Б. Р. Учетно-аналитическое обеспечение внутрифирменного бюджетирования / Б. Р. Гареев // Аудит и финансовый анализ. – 2009. – № 1. – С. 386–394.
- Зикіна В. О. Вимір інформаційного ресурсу у складі виробничого потенціалу підприємства / В. О. Зикіна // Наука. Майбутнє: досягнення та перспективи : матер. V Всеукр. наук.-практ. конф. 16 травня 2014 р. / за ред. В. М. Огаренка та ін. – Запоріжжя : КПУ, 2014. – С. 64–67.
- Толпежников Р. О. Особенности формирования потенциала промышленного предприятия / Р. О. Толпежников // Проблемы и перспективы развития сотрудничества между странами Юго-Восточной Европы в рамках Черноморского экономического сотрудничества и ГУАМ : сборник научных трудов. – Одесса ; Севастополь ; Донецк : ДонНУ : РФ НИСИ, 2011. – С. 693–697.
- Толпежников Р. О. Особенности измерения складовых потенциала предприятия [Электронный ресурс] / Р. О. Толпежников

- ков. – Режим доступу: <http://ena.lp.edu.ua:8080/bitstream/ntb/23253/1/32-217-222.pdf>.
6. Хан Д. Планирование и контроль: стоимостно-ориентированная концепция ко-

нтролинга / Д. Хан, Х. Хунгенберг ; пер. с нем. Л. Г. Головача, М. Л. Лукашевича и др. – Москва : Финансы и статистика, 2005. – 928 с.

Стаття надійшла до редакції 09.10.2014.

Тивоненко Г. И. Анализ стоимости величины производственного потенциала и тенденции его изменения

В статье предложены составляющие производственного потенциала промышленного предприятия, а именно информация, промышленно-производственный персонал, основные производственные фонды, энергетические ресурсы и технологии, с помощью которых можно провести анализ величины стоимости производственного потенциала, что позволит установить тенденции его изменения.

Ключевые слова: *стоимость, чистая прибыль, производственный потенциал, информация, промышленно-производственный персонал, основные производственные фонды, энергетические ресурсы и технология.*

Tyvonenko G. Cost Analysis Size Production Capacity and Trends of its Changes

Regarding the economy in the context of socio-economic systems, which include any company, the potential is a collection of resources that consists of material, labor, financial, organizational, informational, and other resources.

Creating new values productive capacity of its elements is one of the main values of purposeful adaptation to the requirements of the output. The value of productive capacity is a characteristic of the material skills to update and improve its product quality and can be the basis for the prediction of industrial production. Major role in improving the productive capacity of the economy necessitates the use of process control that requires the evaluation of the efficiency of loading capacity.

The paper proposes a component of the production potential of the industrial enterprise, namely information, industrial personnel, basic production assets, energy resources and technology can help you to analyze the monetary value of production capacity, allowing it to set trends.

The proposed elements of the production potential of the industrial enterprise, namely: information, industrial personnel, industrial fixed assets, energy and technology make it possible to establish and analyze the total cost of the production potential of the company, which is a necessary step in making management decisions regarding the efficient use of all resources of the enterprise and attracting investment sources. Methodical approach to determining the value of the production potential of the company is one of the defined steps summarize the integration of economic efficiency of enterprises.

Methodical approach to determining the value of the production potential of the company is one of the defined steps summarize the integration of economic efficiency of enterprises.

Key words: *value, net income, production potential, information, industrial personnel, basic production assets, energy resources and technology.*